

Notre client, s'engage auprès des viticulteurs et des agriculteurs comme un partenaire pour leur proposer des offres modernes et innovantes.

Cette équipe, proche de ses clients est résolument tournée vers le terrain afin d'accompagner la réussite et la performance des exploitations.

Son objectif prioritaire est de fournir à ses clients des solutions d'Agrofournitures adaptées à leurs productions, visant à améliorer leurs revenus dans le respect de l'environnement.

Cette belle entreprise privée de 50 collaborateurs, dotée d'une réelle dynamique et de belles valeurs, renforce son équipe pour poursuivre son développement et conduire de nouveaux challenges.

Dans ce contexte particulièrement épanouissant, l'entreprise crée le poste de:

Responsable commercial (F/H)

Directement rattaché(e) à la direction de l'entreprise dont le siège est situé dans le GARD à Saint Nazaire (30)

Région commerciale: Gard et Bouche du Rhône

Après une immersion dans le fonctionnement de l'entreprise, vous prenez en charge votre poste.

- *Vous serez responsable du développement commercial de l'entreprise grâce à vos compétences techniques et à vos qualités managériales*
- *Fortement associé à la vie de l'entreprise, vous disposerez des moyens nécessaires pour construire puis déployer les solutions commerciales*

Grandes missions :

- * Construction et déclinaison de la politique commerciale et tarifaire
- * Gestion des référencements et des achats de produits et services
- * Gestion des relations fournisseurs
- * Management et animation de l'équipe commerciale
- * Garant du respect des normes Qualité, Certification, Réglementation

Formations et compétences :

Au-delà de votre formation agricole et d'une expérience confirmée dans un univers similaire à dominante viticole, vous cherchez un projet pour investir vos compétences dans une entreprise qui saura les reconnaître.

Qualités nécessaires à la réussite dans le poste :

- Management
- Leadership
- Autonomie, rigueur et organisation
- Orienté satisfaction client
- Esprit structuré, orienté réussite et business
- Sens du contact et qualité d'écoute

Vous êtes une personne de tempérament qui saura se projeter dans un cadre ambitieux et motivant, **venez nous rejoindre !**

Rémunération motivante, fixe+ variable.

Contact :

Hélène BEZIE
h.bezie@zelie-rh.com

