



Le Groupe ACTURA

Réseau d'envergure européenne, spécialisé
dans la distribution d'agrofouritures, propose

Un stage de fin d'études ou une mission en alternance en Négociation et Relation Client, h/f

ACTURA :

- Réseau national et européen constitué de 150 entreprises de distribution en intrants agricoles (produits phytosanitaires, semences, engrais...) réparties sur l'ensemble du territoire national et près de 20 entreprises sur la Belgique et les Pays-Bas
- Un chiffre d'affaires de plus de 400 millions d'euros

MISSIONS

- Pour les entreprises du Réseau
 - Prise en main des dossiers de mutualisation des achats groupés
 - Réflexion et construction des nouveaux dossiers de mutualisation
 - Construction et gestion des enquêtes Réseau
 - Participation à la négociation et la construction des offres commerciales Réseau
- Réfèrent Réseau sur les différents dossiers gérés : support, assistance...
- Participation au reporting sur l'avancement des différents dossiers
- Participation à la communication sur les dossiers
- Construction et mise en œuvre de l'animation générale du dossier

PROFIL / QUALITÉS REQUISES

- Formation en Commerce, Communication, Négociation et Relation Client (École de commerce, Formation universitaire de type Bac +2 à 3)
- Organisation, rigueur et bon relationnel
- Maîtrise des outils informatiques (Power Point, Word, Excel...)

CONDITIONS PROPOSÉES

- Stage de fin d'études ou mission en alternance
- Poste basé au siège social (Blois - 41)

Merci d'adresser votre C.V. + lettre de motivation par email
à alexandra.girard@actura.fr ou par courrier à ACTURA
21 rue de la Vallée Maillard - 41000 BLOIS

